

低価格な内部統制ソリューション発売

京セラミタジャパンとバルクが協業

新興企業等に販売

3文書を容易に作成し活用

京セラミタジャパン（東京都中央区日本橋本町一、井上社）と、マーケティングリサーチ・コンサルティング事業のバルク（東京都中央区日本橋馬喰町二、村松燈夫社長）はこのほど、規模の小さな新興市場企業や工場準備企業を主な顧客対象とした内部統制ソリューション「VSOXシステム」の販売を開始した。コンサルティングの最低システム価格が千三百万円、という低価格で、しかも約三カ月間で内部統制対応の帳簿を構築できる使い勝手の良さが特長。当面のターゲット企業は約一千五百社、この中から早期に百セットの販売を目標にしている。京セラミタジャパンは「同システムユーザーへ、機能を二〇〇%生かせるMFPとして同社機約五百台の販売を見込んでいる。スキャン機能の付加による付加価値を可能にする「e・CRC」AS」も、二〇〇九年に向けて開発中。

（関連記事7面）



京セラミタジャパン 井上社長



バルク 浅川常務

VSOXは、バルクが開発した、小規模企業でも内部統制に必要な「三文書」を、低コストで簡単に作成・活用できる使い勝手の良いシステム。京セラミタの「e・CRC」管理サーバー「e・CRC」のファイリングバック機能（千三百万円）を、マーケティングシステム「VSOXシステム」の機能として活用する。工場企業や建設会社を対象とした内部統制システムが「J・SOX法」として新たに制定された二〇〇

八年四月以降の会計年度から義務付けられたため、すでに準備期間が半年ほどに迫った対象企業などが対応を急いでいる。しかし、内部統制を求められるリスク管理や会計管理の早期開示をあまりにも重視したり、同時に個人情報保護法に違反したセキユリティ対応を求めたりする、システム規模が大きくなり、構築までの期間も長期化して費用も膨大になる弊害も指摘されている。特に、工場としていても小規模・中堅企業や、これが工場を自指す工場準備企業では、内部統制に多くの人員や費用をかける余裕は少ない。バルクは、七百社を越える

MFP/プリンター/FAX戦略特集①

①業務フローチャート、②業務記述書、③RCM（リスクコントロール・マトリックス）の「三文書」がリンクして、間違いない作成・更新管理されている。VSOXは、この最低限必要なシステムを早期に安価に構築し、小規模・中堅企業でも少ない負担で容易に維持・管理できることを目指したシステム。

VSOXには、百種類以上の三文書テンプレート

この三分の一程度の程度です。ワード環境の社のハードウェア提案力と「業務記述書」も、テンプレートを活用し、共有してMFPによりソリューションシステムを強化しVSOXの販売を協力し合えると考えた。

修正が要求された場合、「業務フローチャート」を修正する。他の二文書も連動して修正されるため、三文書食い違いが起らない。

このような文書の更新管理や、監査時に必要な書類提出の即時対応を、京セラミタの高機能検索エンジン、高セキュリティ・データベース構築を持つ「e・CRC」が支えている。

京セラミタジャパン井上社長は「当社は二〇〇四年七月から、システム対応メンバーを本社に集中したり人員を補強して、ソリューション販売体制を構築してきた。現在の売上体で占めるソリューション関連売上は一五%程度だが、向

て内蔵しており、これを活用しながら簡単な修正操作により「業務フローチャート」をマインクソフトウェアの「e・CRC」で検索・更新できる。エディタ環境の「RCM」もこれにリンクして作成できる。所要時間はエクス

約三千九百社と工場準備企業約千社社の合計約五千社のうち、約二千五百社。工場企業は、新興系のマザーズ、JASDAQ、ヘラクレスなどの企業が対象になる。

J・SOX法では、

ターゲットは、工場企業

約三千九百社と工場準備企業約千社社の合計約五千社

のうち、約二千五百社。工場企業は、新興系のマザーズ、JASDAQ、ヘラクレスなどの企業が対象になる。

J・SOX法では、

ターゲットは、工場企業

約三千九百社と工場準備企業約千社社の合計約五千社

のうち、約二千五百社。工場企業は、新興系のマザーズ、JASDAQ、ヘラクレスなどの企業が対象になる。

J・SOX法では、

ターゲットは、工場企業

約三千九百社と工場準備企業約千社社の合計約五千社

のうち、約二千五百社。工場企業は、新興系のマザーズ、JASDAQ、ヘラクレスなどの企業が対象になる。